



3. Cliente



Ser el Consultor de confianza

“Ocúpate de los Clientes de tu Cliente, le aportarás nuevo potencial de negocio y tendrás su máxima confianza”

NeuroVentas 360° te aporta:

- Pasa de Vendedor a “Trusted advisor”
- Desvela las expectativas ocultas del cliente
- Genera un vínculo de confianza con mayor rapidez